

Semilla Corfo



PERFIL

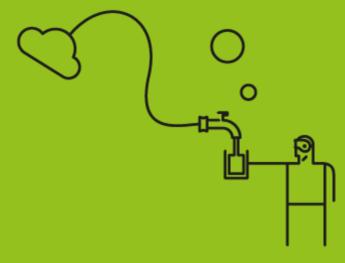
DE PROYECTOS







ESCALABLES



EMPRENDER POR OPORTUNIDAD

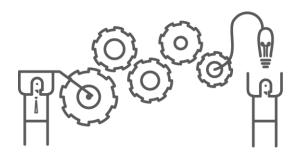




Etapas más tempranas de la creación de un negocio de alto potencial, que es donde hay más riesgo para el emprendedor, pero, a su vez, tiene un mayor impacto.

RESULTADOS ESPERADOS

- Ventas Iniciales
- Base de clientes y usuarios
- Crecimiento de las ventas
- Capital levantado





SEMILLA CORFO ENTREGA HASTA \$25 MILLONES

PARA LA PUESTA EN MARCHA DEL EMPRENDIMIENTO

Qué es importante incluir en la postulación?



- Oferta de valor: Se evalúa la necesidad, características, ventajas y factores de diferenciación del producto o servicio (solución) respecto de las alternativas existentes e identificación de competidores.
 - Explicar qué es el producto o servicio y porque la gente pagaría por él.
 - ¿Qué problema o necesidad resuelve?
 - Características y ventajas del producto desde la perspectiva del cliente.

Semilla

Qué existe hoy al respecto.



- Potencial de crecimiento: dimensión y oportunidad del mercado; escalabilidad; estrategia comercial; estimación de proyección de ingresos.
 - Mercado: Identificar sector, segmento, clientes y su comportamiento.
 - ¿Cómo genera ingresos?, ¿Cuánto están dispuestos a pagar los clientes?, ¿Cuánto se paga actualmente y de qué manera? ¿Cuáles son las fuentes de ingresos?
 - Estructura de costos fijos y variable. ¿Cómo responde la estructura de costos al aumentar las ventas?
 - Flujos. Hipótesis fundada sobre generación de ingresos. Semilla







- 3. Actividades y resultados esperados: **coherencia** entre estado actual del emprendimiento, actividades a desarrollar y resultados que se espera obtener.
 - ¿En qué estado se encuentra actualmente técnicamente?, idea, prototipo, PMV, cuenta con certificaciones, patentes.
 - ¿En qué estado se encuentra actualmente comercialmente?
 - Resultados esperados, ¿qué metas se propone? (principalmente comerciales).







- 4. Idoneidad del equipo y colaboradores/as: antecedentes emprendedor/a y equipo para ejecutar el proyecto.
 - Capacidad para la ejecución del proyecto: Motivación, vinculación con el sector, habilidades compatibles con el proyecto.
 - Número de integrantes y dedicación de tiempo al proyecto.
 - Experiencia en emprendimientos anteriores.
 - Redes de contacto y alianzas comerciales o estratégicas.
 - Oficio o profesión. Nivel de formación técnica o profesional.
 Experiencia laboral vinculada al proyecto.

 Semilla



5. Compromiso de aporte del beneficiario/a, relación entre el subsidio solicitado y el cofinanciamiento aportado: riesgo que está dispuesto a asumir el emprendedor/a en su proyecto.

Video de máximo 2 minutos





CONVOCATORIAS AÑO 2015





Gracias

síguenos en @corfo



